

# 出羽商工会 会報

第79号 「革新を重ね挑戦は続く」

令和6年2月15日 発行

## ハヤシワックス RACING WEAPON



### ハヤシワックス×出羽商工会

ハヤシワックスは2005年にスキー、スノーボードワックスの製造販売を行う事業所として創業。「すべてのSNOWファンへ」の想いを掲げ、「滑走性にこだわり一切の妥協を許さず高性能を実現」をコンセプトに様々な支援策を活用し新事業展開に取り組んでいる。

代表の林真子さんは家族でスキーに行った際、板が滑らず子どもが泣き出し、「二度と行かない」と言われてショックを受けた。さらに競技スキーのママ友からも「スキーワックスはとも高価でなかなか購入できない」という要望に一念発起。スキーが趣味の夫からの後押しもあり、独学・手作りで製造をスタート。試作したワックスを夫と共に滑走実験を繰り返し、完成したワックスを地元スキーヤー中心に配った。この輪が徐々に広がり、全国から販売してほしいと要望をいただくまでに。数百回の失敗を繰り返し完成したワックスは実績と信頼を獲得し、今では国内外の五輪選手や全日本スキー連盟ナショナルデモンストレーターが使用している。「地元の子供達のために」はじめた事業は、「問い合わせをいただいた方のために」に変化し、いつしか「全国のスキープレイヤーのために」変わっていった。人のためでなかったらここまでできなかったと話す真子さん。

今後は海外の中でもとりわけ需要が高まる中国での市場シェア獲得をにらむ。この仕事を通して鶴岡、羽黒地域が最高の場所だと理解できた。この最高の場所で世界に発信できることを多くの若者に伝えたいと語っていた。

〒997-10126

山形県鶴岡市羽黒町野荒町北田5

TEL 0235-16214179

左から林、光志さん、真子さん、牧人さん、真理さん

# 経営発達支援計画 Report

商工会中期経営計画ともいうべき「経営発達支援計画」は管内小規模事業者に対し、10年先を見据え、急速に進む人口減少と高齢化などによる様々な経営課題へ取り組むために実施します。

## 旅行商品開発検討会

魅力ある「観光」と豊かな地で育まれた産物を活用した「食」を融合した旅行商品の開発

観光や食に携わる商工会員と、コーディネーターを務めるANA SHONAI BLUE Ambassadorで結成したメンバー7名で4回の「旅行商品開発検討会」を開催し、



藤島・羽黒への現地視察を行い、旅行商品（半日程度で体験できるモデルコース）を10パターン作成しました。

令和6年度は首都圏等から旅行関係業者を招待し、この旅行商品をいくつか組み合わせ合わせた1泊2日のモデルツアーで出羽商工会管内の魅力のPRを行い、当地域を旅行先を選んでもらえるように推進を促します。



## 首都圏への販路開拓

元バイヤーの専門家による、商品のブラッシュアップと販路開拓のための首都圏スーパーでのテスト販売

元バイヤーの専門家と連携し、首都圏スーパーでのテスト販売、商品のブラッシュアップ・販路開拓に取り組みました。「福島屋六本木店」で9月16日～17日、10月13日～15日の計5日間のテスト販売を行い、5事業者が参加しました。その中で3事業者が継続商談、1事業者が商品採用となりました（12月末現在）。



今回の商品は加工食品が主となりましたが、今後も幅広い商品を対象として首都圏へ向けた商品開発・ブラッシュアップ・販路開拓に取り組んでまいります。

### 参加者の声

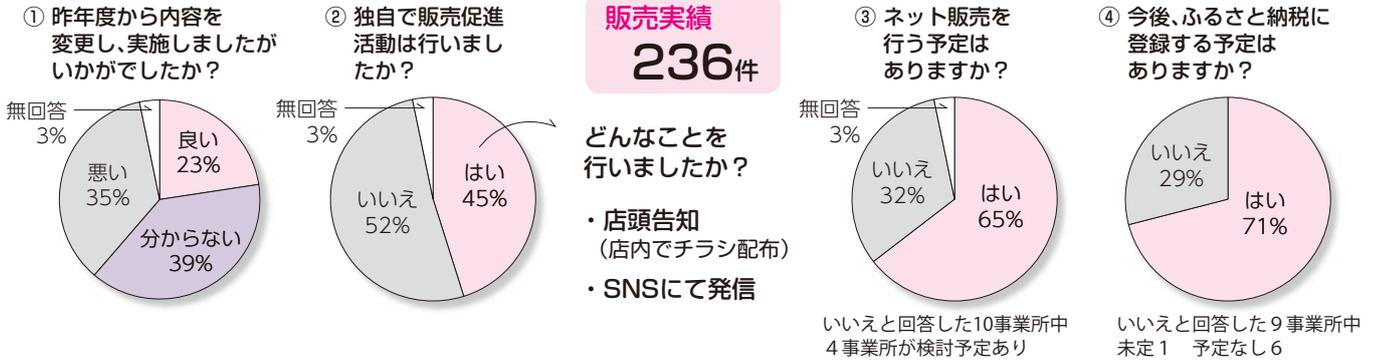
- ・対面販売だからこそのお客様の交流や声が聞けました。他社との交流や情報交換ができて大変良かったです。
- ・とても貴重な機会をいただき、これからの課題や改善点が見えました。

## 出羽ふるさと御縁便

新型コロナウイルスの影響により、首都圏に住む庄内人との結びつきを強くしようと始めた「出羽ふるさと応援便」の後継版

出羽商工会エリアだけでなく、旧鶴岡市の首都圏ふるさと会のご協力を得て、会員の皆様1,917名と出羽商工会員、関連団体約1,593事業所へのご案内をさせていただきました。

### 参加事業者から頂いたアンケート結果



昨年までの「出羽ふるさと応援便」では、新たな販売手法や商品発送のノウハウ等を学び、商圏の拡大などで新規顧客獲得につながりました。

「出羽ふるさと御縁便」では、次のステップとして自立をめざし、自社ホームページの見直しや新規開設、ふるさと納税への新規登録等、継続して需要が見込まれる販売ツールの導入をめざし実施しました。

応援便も含め、これまで購入して頂いた方の顧客名簿の整理やDM等の販売促進活動を行い、売上向上につなげていただくことを期待しています。また、この事業を通して、自社商品のプロモーションができるふるさと納税への登録を推進したところ、3事業所が新たに登録することになりました。

商工会としては、今回のアンケート結果を踏まえ、事業者の皆様が今後の販路開拓につながるような取り組みを検討していきます。

## 地域の経済動向分析

会員事業者の事業計画策定支援にあたり、地域の経済動向を分析することで需要を見据えた計画的な経営促進を図る

出羽商工会では、会員事業者の事業計画策定支援にあたり、地域の経済動向を分析することで需要を見据えた計画的な経営の促進を図っています。

今回はその中でも次の3つの分析結果を出羽商工会ホームページに掲載しています。下の二次元バーコードからアクセスすることができますので、ぜひご覧ください。

### RESASを用いた鶴岡市・三川町の経済動向分析

…内閣府が公表している地域経済分析システム「RESAS」をもとに、鶴岡市と三川町の人口、産業構造、地域経済循環、観光について分析しています。



### 出羽商工会景況調査報告(前期)

…出羽商工会管内100社に対して令和5年度上半期の景況感を調査し、DI値に表すことで業種ごとの景況感について分析しています。

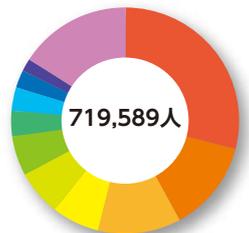


### 地域経済動向調査～食の志向～

…日本政策金融公庫農林水産事業本部が実施している消費者動向等調査をもとに、消費者の「食の志向」について分析しています。



### 地域の経済動向分析で何がわかる？



- 1位 山形県 208,384人(28.96%)
- 2位 東京都 93,953人(13.06%)
- 3位 宮城県 86,120人(11.97%)
- 4位 神奈川県 48,759人( 6.78%)
- 5位 埼玉県 45,477人( 6.32%)
- 6位 新潟県 42,125人( 5.85%)
- 7位 千葉県 25,351人( 3.52%)
- 8位 福島県 24,705人( 3.43%)
- 9位 秋田県 17,876人( 2.48%)
- 10位 愛知県 12,766人( 1.77%)
- 11位 その他 114,073人(15.85%)

グラフは2022年の鶴岡市・三川町の延べ宿泊者数で約72万人。このうち30%の21万人が首都圏4都県からの来県なので、もっと首都圏に向けたPRに取り組むべき？といった課題が見えてきます。

## 安心・安全のカーライフを応援！ 自動車業界の変革期を乗り越える

当店は1983年に旧朝日村にて創業。それまで自動車整備士としてカーディーラーに勤務した経験を活かし、自動車の販売から車検、修理、整備メンテナンス、自動車保険など、自動車に関する相談について一貫して対応しています。

2010年からは長男も経営に参画しており、技術的な対応について全面的に任せているのが現状です。特に近年は技術革新により自動車の安全性や環境性能は飛躍的に向上しており、これらの性能に係る整備メンテナンスには従来とは異なるノウハウが必要とされています。このため、長男を中心に専門的な知識と技術の習得、そして機械設備の導入に取り組むことで自動車業界を取り巻く環境変化に対応しているところです。

このような現状から、当店の課題の一つに計画的な機械設備の導入があげられ、このことについて商工会に相談したところ、小規模事業者持続化補助金の活用を提案していただきました。申請にあたり事業計画の策定に取り組んだところ、当店の決算書に基づく財務分析からお客様のニーズについて仮説を立て、国土交通省が公表している統計資料と照らし合わせてみると、仮説と統計結果がピタリと一致。これに当店の強みをかけ合わせることで、重点的に開拓すべき顧客層、そして機械設備を導入する際の優先順位といった今後の方向性を明確にすることができました。

現在、自動車業界は100年に一度の変革期と言われていています。自動車そのものの性能が変わることで、自動車整備の手法はもちろんのこと、お客様のニーズも大きく変わっています。このような時代の変化に対応するためには、現場の経験だけでなく若い世代の柔軟な対応力が求められており、親子でお互いの得意分野を活かしながら、お客様の安心・安全のカーライフの実現を応援したいですね。

### 経営指導員より



出羽商工会 経営指導員  
齋藤 和 Nodoka Saito

ウエノカーサービスさんは自動車整備における専門的な知識と技術力はもちろんのこと、機動力を活かした小回りの利く対応でお客様の信頼を獲得しています。

経営の現状についても普段から真剣に考えており、お客様のニーズの変化もしっかりと把握していました。今回の支援では財務分析や統計資料をとおり客観性の高い数値に表すことでお客さまのニーズの変化を確認し、今後の方向性について腹落ちすることが次のアクションに繋がっているのだと思います。

これからも経営の身近な相談相手として、全力で支援させていただきます。



[朝日支部]

### ウエノカーサービス

代表

**上野 記男さん** Norio Ueno

昭和26年2月3日生まれ みずがめ座 B型

〒997-0401

鶴岡市中野新田字村東15-2

TEL 0235-53-2401

営業時間 9:00~17:30

定休日 土日祝日、年末年始及びお盆期間等



エーミングサービスで安全性能の向上に対応

# 鶴岡信用金庫主催 若手経営者塾に参加しました!

## ● 若手経営者塾とは

めまぐるしく変化する経営環境の中、新たな時代の経営を担う若手経営者、後継経営者、創業者を対象とし、経営者としての経営力を高め、お客様づくり・財務・人材育成などを学び、地域経済を牽引できる経営者としての素養と見識を高めることを目的に、鶴岡信用金庫が平成28年から開催しています。

## ● 出羽商工会からは、五十嵐経営支援員と上林経営支援員の2名が第8期生として若手経営者塾に参加しました。

今年度若手経営者塾に参加させていただき、起業されている方、経営に携わっている方と一緒に学ぶ中で、商工会の根幹である「会員支援」について改めて考えるきっかけとなりました。

日々変化する技術やビジネスの最新動向に対応する能力を養い、地域の事業者の方が業種にかかわらず、お互いの事業や地域の発展を成すためのお力になれるよう、わたし自身も自己成長を図り、常に学び続けていきたいと思えます。

未来を変えるには、知識・考え方・行動、そしてつながり。商工会職員として、まずは自ら行動を起こし、会員のみなさまに必要とされ、商工業および地域社会の繁栄に貢献できるよう、尽力していきたいと思えます。



五十嵐 優子

若手経営者塾に参加し、普段お目にかかれない方々よりご講演いただいたことはもちろんですが、経営者・後継者の他参加者の方々とさまざまなテーマについて話し合いができたことは、経営者としての考えや、自分には思いつかない意見・視点を知ることができ、とても良い経験となりました。

講師の方々や他参加者の方々の起業のきっかけ・経営をしていく上での悩み等のお話は特に興味深く、そのお話を聞く中で、商工会支援員としてどう自分を会員の方々へ役立てていくべきかじっくりと考える一年となりました。

若手経営者塾を通して学び、気づけたことを活かし、会員の皆様に寄り添った支援を行って行くよう努めていきます。



上林 千紗都

### 塾長 平尾 清 氏

東京都立産業技術大学院 大学スタートアップアクセラレーター研究所 主任研究員、青山学院大学 非常勤講師、岩手大学 地域協創教育センター 特任教授、コロンビアビジネススクール「VFA(日本語版)」講師、酒田市 政策参与



第8期 年間カリキュラム

〔講義〕4月入塾式から翌年卒塾式まで(午後1時30分〜午後5時00分)

令和5年 4月22日(土) 入塾式・第1回講義  
講師：平尾 清 塾長

令和5年 5月20日(土) 第2回講義  
人材育成とチームビルディング  
講師：株式会社リバネス 代表取締役社長CKO 井上 浄 氏

令和5年 6月17日(土) 第3回講義  
会計の勘所をつかむ  
講師：荒川税理士事務所 代表 荒川 昭正 氏

令和5年 7月15日(土) 第4回講義  
マーケティング戦略  
講師：合資会社そふと 代表 我孫子 勝広 氏  
ゲスト講師：中華そば処 琴平社 店主 掛神 淳 氏

令和5年 8月26日(土) 第5回講義  
チームで新サービスを生み出す！  
～アイデア創発ワークショップ～  
講師：鶴岡ナリワイプロジェクト 代表 井東 敬子 氏

令和5年 9月16日(土) 第6回講義  
地域資源を活用したブランディング  
講師：鶴岡シルク株式会社 代表取締役 大和 匡輔 氏

令和5年 10月21日(土) 第7回講義  
経営戦略：戦略立案と評価、実践について  
講師：ヤマガタデザイン株式会社 代表取締役 山中 大介 氏

令和5年 11月18日(土) 第8回講義  
塾生から経営者へ  
～その過程で見えたもの、感じたこと/  
経営目線の知財と法規制～  
講師：株式会社メタジェン取締役COO/CIPO 村上 慎之介 氏

令和5年 12月9日(土) 第9回講義  
新規事業計画のプランニングと  
コミュニケーションスタイル  
講師：平尾 清 塾長

令和6年 3月2日(土) 卒塾式

**三 川**

**分子栄養カウンセリング Rerise**  
(サービス業)  
代表 庄司 律  
三川町横山字城下227-26  
TEL 090-4556-0974

健康投資で生産性・満足度アップ!  
栄養セミナー、健康相談にご利用ください。



**大 山**

**有限会社福鮎**  
(飲食業)  
代表 鎌田 昭男  
鶴岡市昭和町7-55  
TEL 0235-22-1726

30名までのご宴会も承っております。ぜひお気軽にお問い合わせください。



**新規  
会員紹介**

- 事業所名
- 業種
- 事業主
- 所在地
- TEL
- 代表から一言

**市 内**

**lunch&Pancake Kobito**  
(飲食業)  
代表 齋藤 唯  
鶴岡市淀川町22-22  
TEL 050-8892-9920

鶴岡市淀川にオープン。  
国産米粉を使ったふわふわPancake  
ぜひご賞味あれ!




**藤 島**

**株式会社大川建築**  
(建築業)  
代表 大川 敏也  
鶴岡市藤島字村前74-13  
TEL 0235-64-0123  
携帯 090-5841-3519

豊富な経験と専門知識を持つ職人が全ての建築工事に対応し、豊かなライフスタイル実現をサポート致します。



**大川建築**

**大 山**

**Re. アール・イー**  
(理学療法士)  
代表 佐藤 智恵子  
鶴岡市山田字油田147-2  
Studio Woods内 C号  
TEL 090-4312-8358

身体の不調の原因を根本から捉えた施術を行っています。



**出羽商工会 LINE & Facebook**

出羽商工会の公式LINEアカウントを友達追加、Facebookをフォローして補助金、セミナー等の情報をいち早くゲットしてください!!

LINE公式アカウント



Facebook



マル経融資制度\*50周年を記念し、日本政策金融公庫より感謝状をいただきました!

**出羽商工会マル経融資の実績**

年度	件数	総 額	備 考
R4	32	181,630千円	内、コロナマル経 (19件)
R3	26	152,410千円	内、コロナマル経 (21件)
R2	47	254,500千円	内、コロナマル経 (38件)

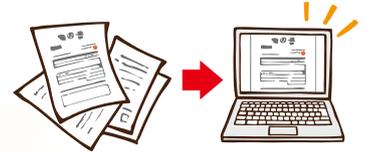
\* マル経融資制度とは、商工会などの経営指導を受けている小規模事業者の商工業者が経営改善に必要な資金を無担保・無保証で利用できる制度です。



## 電子帳簿保存法が始まっています！

### ○どのようなデータの保存が必要なの？

- ・紙でやりとりしていた場合に保存が必要な書類（注文書・契約書・送り状・領収書・見積書・請求書など）に相当するデータを保存する必要があります。
- ・あくまでデータでやりとりしたものが対象であり、紙でやりとりしたものをデータ化しなければならない訳ではありません。
- ・受け取った場合だけでなく、送った場合にも保存する必要があります。



### ○どのように保存する必要があるの？

- ・改ざん防止のための措置をとる必要があります。

#### 改ざん防止のための措置とは？

- ・「改ざん防止のための事務処理規程を定めて守る」といったシステム費用等をかけずに導入できる方法もあります。
  - ・改ざん防止のための事務処理規程のサンプルは、国税庁HPに掲載しています。
- ※上記のほか、「タイムスタンプを付与」「訂正・削除の履歴が残るシステム等での授受・保存」といった方法もあります。



改ざん防止のための事務処理規程や索引簿のサンプルは、こちらから確認できます

- ・「日付・金額・取引先」で検索できる必要があります。

#### 検索要件を満たすための簡易な方法とは？

専用のシステムを導入していなくても、以下のいずれかの方法で対応することができます。

##### ① 表計算ソフト等で索引簿を作成する方法

表計算ソフト等で索引簿を作成、表計算ソフト等の機能を使って検索する方法です。索引簿のサンプルは、国税庁HPに掲載しています。

##### ② 規則的なファイル名を付す方法

データのファイル名に規則性をもって「日付・金額・取引先」を入力し、特定のフォルダに集約しておくことで、フォルダの検索機能が活用できるようにする方法です。

※税務調査の際に職員から電子取引データのダウンロードの求めがあった場合には、その電子取引データについて提出してください。

#### 【①のイメージ】

連番	日付	金額	取引先	備考
1	20240331	110000	(株)震商店	請求書
2	20240210	330000	国税工務店(株)	注文書
3	20240228	330000	国税工務店(株)	領収書
⋮				
49	20241217	220000	(株)震商店	請求書
50	20241227	55000	国税工務店(株)	領収書

#### 【②のイメージ】

- 📄 20240331\_110000\_(株)震商店.pdf
- ✉ 20240210\_330000\_国税工務店(株).msg
- 📄 20240228\_330000\_国税工務店(株).pdf
- ✉ 20241217\_220000\_(株)震商店.pdf

- ・ディスプレイやプリンタ等を備え付ける必要があります。

※保存するファイル形式は問いませんので、PDFに変換したものや、スクリーンショットでも問題ありません。

### ○もっと詳しく知りたいときは？

電子帳簿保存法の取扱通達・Q&A・説明動画などを国税庁ホームページの「電子帳簿保存制度特設サイト」に掲載しています。

こちらから  
特設サイトに  
アクセスできます



## Dewaカンパニー



出羽商工会ホームページで会員事業所を紹介する「Dewaカンパニー」登録者募集中!!

<http://dewa-shokokai.com/dewa-company>

商工会紙面で紹介していきます!!  
 随時登録したい会員の皆様からの申込みをお待ちしております。

## 味な店 成華

〒997-0404  
 鶴岡市下名川落合27  
 電話番号 0235-53-2417  
 営業時間 11:00~14:00  
 定休日 火曜日・第2水曜日

代表 巻島 姓  
 Sei Makishima



二種盛り  
チャーシュー麺



みそ粕ラーメン

お話を伺った方：渡部里香さん

### Q 創業のきっかけ

**A** 祖母がラーメン店を営んでおり、その味を受継ぎたい思いで創業しました。お客様の笑顔大切に、地域に長く愛されることを目標に営業しています。

### Q 商工会との関わり

**A** 商工会には会計ソフトの利用と決算時の相談等で日々お世話になっております。先日は持続化補助金の申請もサポートしていただき、採択された際は店舗改修を行い、お客様が快適にお食事できる環境作りを進めます。

### Q おすすめとこだわり

**A** おすすめは二種盛りチャーシュー麺です。チャーシューは何時間も煮込みこだわりを持って作っており、柔らかさには定評を頂いております。ボリュームもあり是非ご賞味ください。また、冬季間限定でみそ粕ラーメンを提供しています。寒い季節にぴったりで体の芯から温まります。

### Q これからの夢

**A** 原材料高騰など大変な世の中ですが、お客様の笑顔のため、「いつ食べても美味しい」と言ってもらえるボリューム満点のラーメンをこれからも作り続けたいです。

白幡 俊  
 今野 司  
 福井 智咲  
 松田 和樹  
 長南 美香  
 上林 千紗都  
 滝 千恵



出羽商工会  
公式LINE

**春** のような、うつららかな陽気が続き、庄内の冬の風物詩「地吹雪」のない年となりました。これでは四季を感じる五感も鈍るというもの。経済もしかり、気候変動が与える影響は大きい。豊かさの本質を考えさせられる、今日も気温は15度。

## すこもこ 編集室より

### 出羽商工会の今後の動き

2月19日(月)	16:00~17:00	執行部会		本所
2月20日(火)	10:00~16:00	相談・決算書確定申告書チェック	西脇先生	本所
2月21日(水)	10:00~16:00	相談・決算書確定申告書チェック	加藤先生	櫛引支所
2月22日(木)	10:00~16:00	相談・決算書確定申告書チェック・電子送信	清一先生	温海支所
〃	11:00~12:00	閉校式(技能実習生)		本所
2月24日(土)	6:30~17:30	大山新酒・酒蔵まつり(お祭り広場)		
2月27日(火)	10:00~16:00	相談・決算書確定申告書チェック	加藤先生	櫛引支所
2月28日(水)	10:00~16:00	相談・決算書確定申告書チェック・電子送信	清一先生	温海支所
2月29日(木)	10:00~16:00	相談・決算書確定申告書チェック	渡部先生	本所
〃	13:00~16:00	相談・決算書確定申告書チェック	長谷川先生	櫛引支所
3月1日(金)	10:00~16:00	相談・決算書確定申告書チェック・電子送信	晶厚先生	本所
3月4日(月)	10:00~16:00	相談・決算書確定申告書チェック・電子送信	加藤先生	櫛引支所
3月12日(火)	13:00~16:00	金融個別相談会		本所
5月21日(火)		総代会予定		